

長谷川鉄工

## 冷凍機開発で100年の歴史

長谷川鉄工（社長：野良二氏、本社・大阪市港区波除1-4-39）は1921年、国産第1号の冷凍用圧縮機を開発した。この冷凍用圧縮機は横置单筒複動式で、用された横置单筒複動式圧縮機を開発した。古参の冷凍機メーカーであるとともに、冷熱プラントの設計・施工を手掛けるエンジニアリング会社である。近年はシステム開発に注力し、冷熱の総合エンジニアリング会社としても存在感を増し、国内外の多様な製氷プラントや大型冷凍冷蔵庫などの冷凍冷蔵設備エンジニアリングで実績を残している。設立は1922（大正11）年だが、前身の長谷川鉄工所として創業したのは、先人らの記憶の限りでは1910（明治43）年ごろとされ、既に100年以上の社歴がある。現在、

近畿冷凍空調工業会（近畿冷工）の理事会に名を連ねる。今年創立70周年を迎えた近冷工創立当時から、会員企業であり、先代社長の長谷川誠司氏は長年にわたり近冷工の副理事長を務めてきた。70年間、近冷工と足並みをそろえ、深いかかわりを持つてきた。

超低温分野で活躍する冷凍機の開発・製造を得意とする同社は、冷熱プレントでは最大15度から70度までの温度域で、広範にカバーする。顧客の業種、業態に合わせた製品・システムを顧客要求に基づきカスタマイズを加えて提供する。省エネ、省人力、省スペース、高品質を実現し、顧客施設のコスト削減と環境対策を講じながら、付加価値の高い冷熱プラン技術を提供している。

小野 良二社長



狩野 剛一取締役

エンジ・コンサル営業力も磨く

とりわけ舶用分野で同社が誇る強軽かつシンプルな構造でモノテナンス性に優れるVZ型・VE型などの冷凍機が高評価を得ている。(マグロ漁船向け舶用冷凍機分野では、世界シェア推計トップのボジションにある。2007年には、経済産業大臣表彰(世界規模の市場で高いシェアを有する製品を製造する企業)として「元気な中小企業30社」にも選定された。

長谷川鉄工の2009年～18年の歩みは、「まさに激動の10年であり、また大きな変革を断行したことの契機に、進化に向けての歩みを進めた」(小野社長)期間であったと言える。冷熱エンジニアリング事業を從来手掛けってきた海外だけでなく、停滞気味であった国内でも本格展開するようになつた。産業用レシプロ式冷凍機製造事業と双璧を成す事業部門へと成長させってきた。多彩な冷熱システムを独自に開発し、施工実績を積み重ねている。冷凍機、冷熱エンジニア

約100年に及ぶ歴史の中で、同社は冷凍機技術を蓄積してきた伝統を重んじるあまり、逆に言えば「技術さえ持ち合わせていれば、お客様に製品を買ってもらえる」というおこりが社内にはありました」（小野社長）。このため改革推進派であつた先代の長谷川氏の遺志を受け継ぎ、小野社長も同様に14年以降、さまざまなかな改革を断行してきた。まず役員の若返りによつて、若手技術社員や若手営業社員の声を役員がしつかりキャッチアップし、モノづくりやコンサ

ニアリングの両事業とも国内展開はもちろん、戦前より進出してきた東アジアやASEAN（東南アジア諸国連合）地域への活動を加速させ、グローバル展開を図る動きを取りつてきた。

社内では13年10月、大手住宅メーカーの営業畠を長年歩んできた小野良二氏が取締役から社長に昇格。トップ交代と社内の若返り体制を築いた。半面、近冷工副理事長として長年会務に携わった先代社長の長谷川誠司氏が14年6月、病気療養先の病院で死去し、一時代を築いたトップを突然失うという惜別も経験している。

## 電動駆油工場の名鑑

ルティング営業に生かす体制を整備した。「旧来の組織体制下では、当社社員の最大の特長である技術力と実直さを生かし、商品開発や営業展開を十分成し得ていなかつた。特に若手社員の意見を尊重を軽んじる風土があつた。私の代になつて、若い世代の発想や意見を積極的に取り入れることを意識した」。小野社長はこう話す。

変革の中、冷凍技術がさらに磨かれていくところは間違いない。冷凍機開発では、VZL31型の後継機種として8シリンドータタイプのVEM型を商品化し、ラインアップを拡充した。冷凍機製造拠点は07年に尼崎臨海工場(兵庫県尼崎市)を新築したことで、従来の本社工場から生産拠点を完全移転し、生産ラインと設備を増強した。現在、

「制御を含むシステム技術を融合した『産業用冷凍省エネシステム』」「アーモニア漏えい発生時の事故防止策を講じた『アーモニア・ディテクト・リカバリーシステム』」、製氷・貯氷された角氷を全自動で碎氷して必要量を供給する「全自動給氷システム」などを新たにアドリケーションに加えたが、小野氏のトップ体制下では、若手社員の意見を吸収し、顧客見

設立起点で見た場合、2021年に同社は設立100周年を迎える。3年後、さらに進化した長谷川鉄工の実像を伴った姿で記念年を迎えるべく、同社は一層の企業成長を目指す。今後も目的に最適化した冷凍機とプリケーションの提供を通じて、冷凍空調業界に個性的な光を放つていこう構えた。

営業サイドでは、一受け身の営業ではなく、攻めの営業の意識を強く持ち、取引先の機械室より、社長室でファインアンス面を含めたプレゼンーションを行う営業を社員らが実行に移すようになつた。技術営業とも各部門が個々の発想や判断を生かしながら、責任を持つる組織体として機能している」と小野社長は手応えを語る。

システム「**D E M S**（ディーエムズ）」を商品化し、ブランド展開に着手した。3ブランドのアプリケーションを柱とし、地球環境や安全性に配慮しつつ、入庫品の品質保持に寄与する多様な工夫をそれぞれのシステム設計上で施した。これにより3アプリとも顧客から好評を博し、採用に至る事例が増えていく。